



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

НОВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В РАБОТЕ АО «Российский экспортный центр»

БРАГОВА ЕЛЕНА

Руководитель ОП РЭЦ в г. Новосибирске

В РАМКАХ СТРАТЕГИИ ДО 2024 ГОДА РЭЦ ПРОДОЛЖИТ РАБОТУ НАД РЕАЛИЗАЦИЕЙ СВОЕЙ МИССИИ И ЦЕННОСТЕЙ

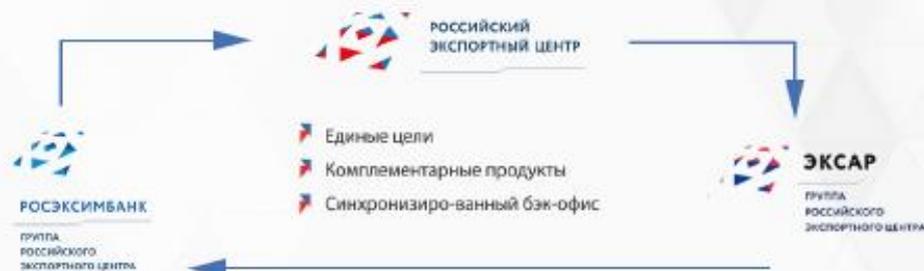
МИССИЯ

Мы верим, что для российских товаров и услуг нет границ. Мы повышаем благосостояние общества, раскрывая возможности глобальных рынков для каждой российской компании

ЦЕННОСТИ

- Мы – команда профессионалов, увлеченных экспортом
- Мы задаем стандарты и постоянно развиваемся
- Мы делаем сложное – простым и экспорт – "в один клик"
- Мы интегрируем возможности госинститутов и бизнеса в интересах экспорта
- Результат нашей работы – успешные экспортеры

Группа РЭЦ является единым институтом ...



... который оказывает 3 взаимосвязанных типа поддержки

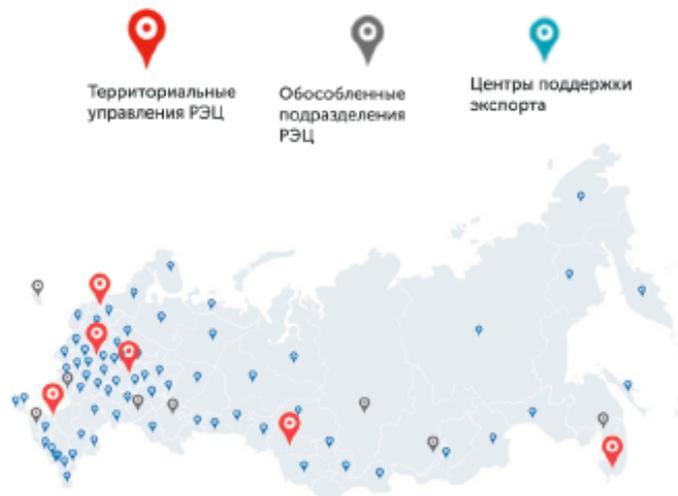


ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ В 2020 ГОДУ

1	ПОДДЕРЖКА СОЗДАНИЯ НОВОГО ЭКСПОРТА	корпоративные программы поддержки конкурентоспособности, популяризация экспорта, коммерческое посредничество, развитие инвестиционного консультирования
2	РАЗВИТИЕ ПРОДУКТОВОЙ ЛИНЕЙКИ	масштабирование финансовых продуктов для МСП, фокус на доведении клиента до сделки, оптимизация продуктового предложения и систематизация каналов продвижения, монетизация нефинансовых продуктов
3	РАЗВИТИЕ ЕДИНОЙ СИСТЕМЫ ПРОДВИЖЕНИЯ ЭКСПОРТА (ЕСПЭ)	интеграция работы РЭЦ и ЦПЭ/ РЭЦ и торговых представительств, развитие сети коммерческих посредников
4	ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ГРУППЫ РЭЦ	запуск цифровой платформы и «одного окна», комплексная цифровизация бизнес-процессов и продуктов Группы РЭЦ
5	ГРУППА РЭЦ — ШТАБ ФЕДЕРАЛЬНОГО ПРОЕКТА «СИСТЕМНЫЕ МЕРЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ КООПЕРАЦИИ И ЭКСПОРТА»	непрерывная программа по снятию административных барьеров в экспорте
6	ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ИНСТИТУТАМИ РАЗВИТИЯ ПРИ КООРДИНАЦИИ ВЭБ.РФ	интегрированные бизнес-процессы и комплементарные продукты
7	ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГРУППЫ РЭЦ	повышение эффективности бизнес-модели

ЕДИНАЯ СЕТЬ ПРОДВИЖЕНИЯ ЭКСПОРТА

КОМАНДА ЕСПЭ: ЦО РЭЦ, ОП РЭЦ, ЦПЭ,
КОУЧИ, БЮРО РЭЦ (РЭЦ, ТП, ВЭБ.РФ), ЭТС, ЭТП

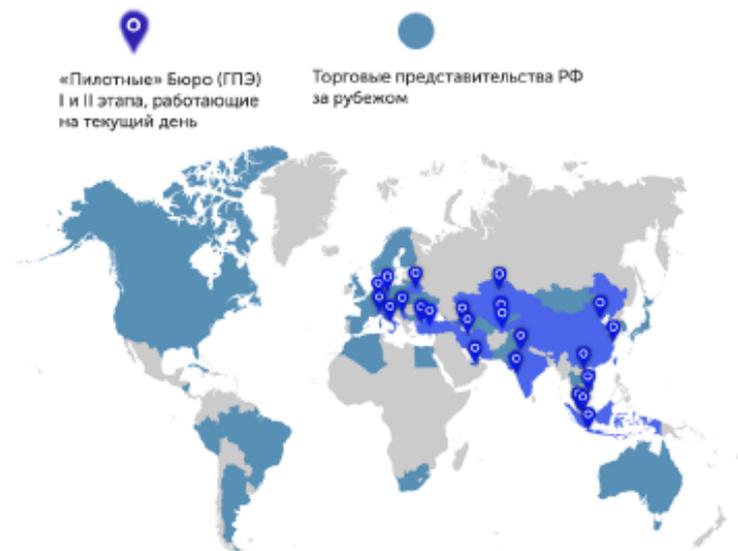


Территориальные
управления РЭЦ

Обособленные
подразделения
РЭЦ

Центры поддержки
экспорта

РЭЦ



«Пилотные» Бюро (ГПЭ)
I и II этапа, работающие
на текущий день

Торговые представительства РФ
за рубежом

ЦЕНТРЫ ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА:

79

ОБЩАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ
ФРОНТ-ОФИСА: БОЛЕЕ

500 ЧЕЛОВЕК

ЗАРУБЕЖНАЯ СЕТЬ
ЕСПЭ В 2019 ГОДУ:

Присутствие в **17 СТРАНАХ**
100 экспортных торговых советников

ЦЕЛЕВАЯ МОДЕЛЬ
ЗАРУБЕЖНОЙ СЕТИ ЕСПЭ:

Присутствие в **52 СТРАНАХ**
Присутствие в **58 ГОРОДАХ**

МОДЕЛЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ СЕТИ ЕСПЭ

УЧАСТНИКИ «ПИЛОТА» ЕСПЭ 2019:

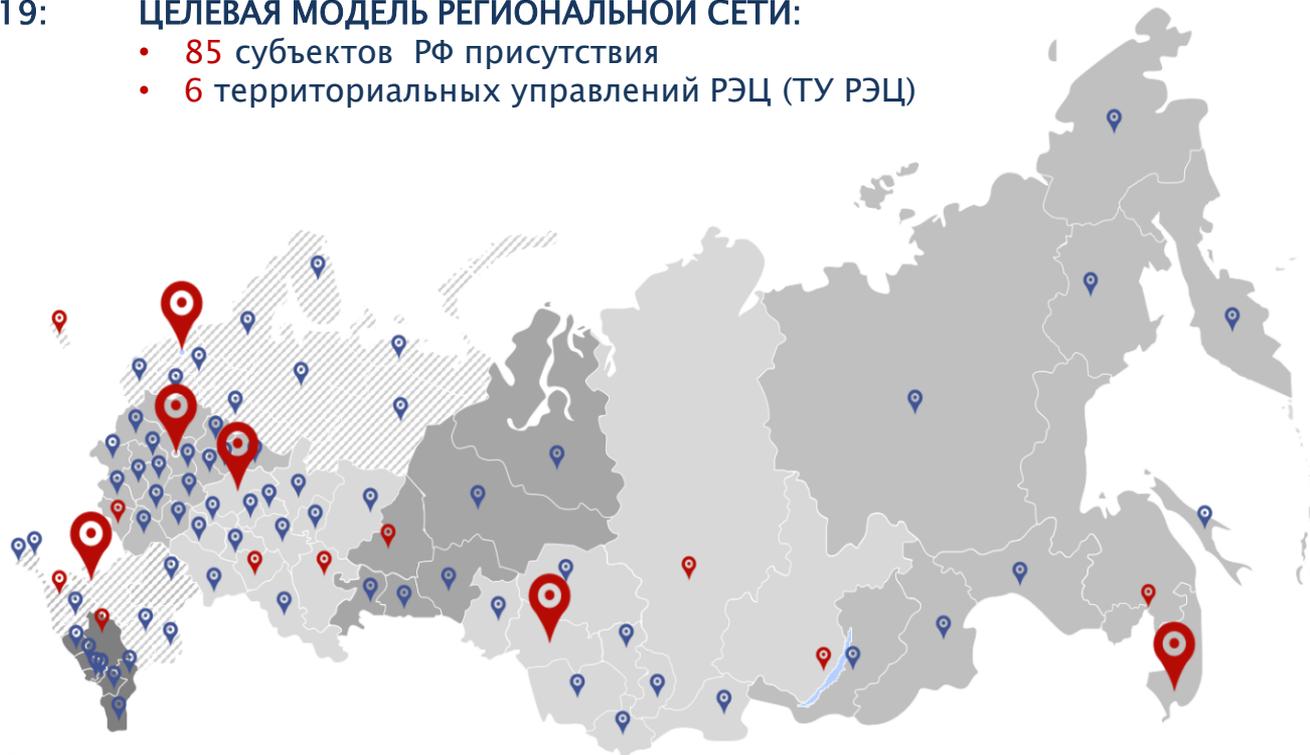
- ТУ РЭЦ:
1. Владивосток
 2. Москва
 3. Нижний Новгород
 - 4. Новосибирск**
 5. Ростов-на-Дону
 6. Санкт-Петербург

ЦЕЛЕВАЯ МОДЕЛЬ РЕГИОНАЛЬНОЙ СЕТИ:

- 85 субъектов РФ присутствия
- 6 территориальных управлений РЭЦ (ТУ РЭЦ)

Центры поддержки экспорта

1. Ленинградская область
2. Нижегородская область
- 3. Новосибирская область**
4. Пермский край
5. Приморский край
6. Республика Башкортостан
7. Республика Татарстан
8. Ростовская область
9. Свердловская область
10. Смоленская область
11. Ставропольский край



 Территориальное управление РЭЦ

 Представительство РЭЦ на базе ОП РЭЦ

 Представительство РЭЦ на базе ЦПЭ

НАСТРОЙКА РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА

ПОСТ СДАЛ

- ❖ Получена агентская функция по ЦПЭ
- ❖ Увеличено финансирование по ЦПЭ (3,5 млрд.руб.)
- ❖ Подготовлена нормативно правовая база (316 ПП РФ, 209-ФЗ, Приказ МЭР № 594)
- ❖ Заключены соглашения с 79 регионами
- ❖ Настроено взаимодействие с ЦПЭ

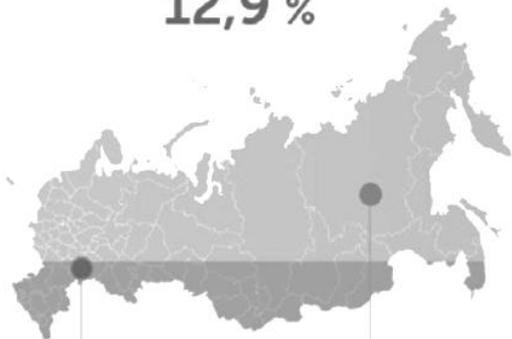
ПОСТ ПРИНЯЛ

- ❖ Использование готовой инфраструктуры
- ❖ Доведение единых стандартов предоставления услуг
- ❖ Мониторинг работы инфраструктуры

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЭКСПОРТНЫЙ СТАНДАРТ 2.0

2019 (пилот)

12,9 %



x 11

Регионов
внедрили

x 74

Регионов
не внедрили

2020

47,1 %



x 40

Регионов
внедрили

x 35

Регионов
не внедрили

2021

100 %



x 85

Регионов
внедрили

x 0

Регионов
не внедрили

2024

x2

Количество
МСП -
экспортеров

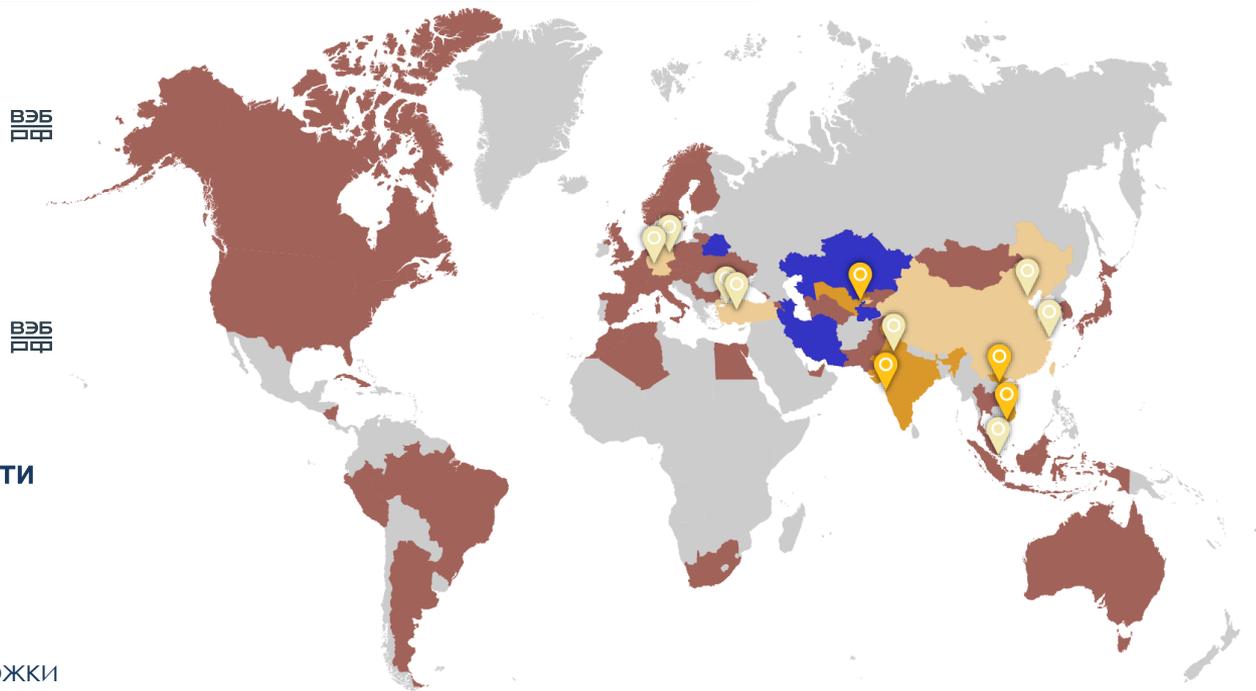
МОДЕЛЬ ЗАРУБЕЖНОЙ СЕТИ ЕСПЭ

«Пилотные» Бюро (ГПЭ) I этапа:

- **Индия** (Мумбаи, Дели)
- **Узбекистан** (Ташкент)
- **Вьетнам** (Хошимин, Ханой)
- **Китай** (Пекин, Шанхай)
- **Турция** (Стамбул, Анкара)
- **Германия** (Франкфурт-на-Майне, Берлин)
- **Сингапур**

Целевая модель зарубежной сети ЕСПЭ:

- **52** страны присутствия
- **58** городов присутствия
- **200** сотрудников групп поддержки экспорта
- **400** экспортных торговых советников и экспортных торговых партнеров



«Пилотные» Бюро (ГПЭ) I этапа, работающие на текущий день



«Пилотные» Бюро (ГПЭ) I этапа, мероприятия по запуску которых в стадии реализации



Офисы представительств РЭЦ и торгпредств

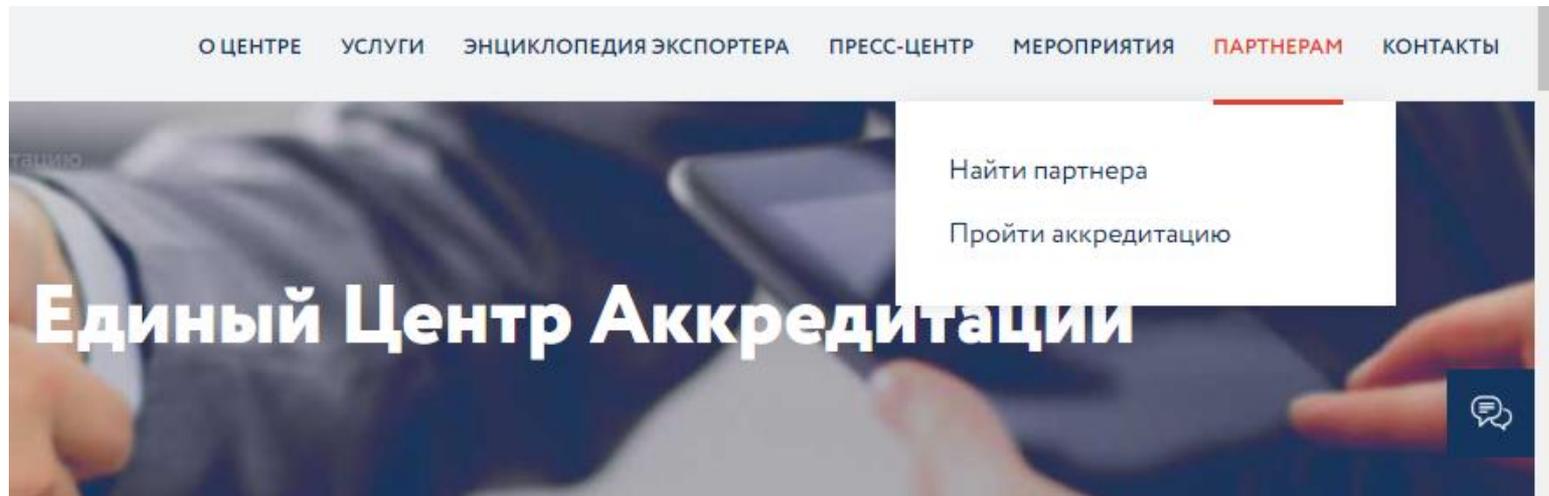


Торговые представительства РФ за рубежом

ЭКСПОРТНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОВЕТНИКИ (ЭТС)

ЭТС

Экспортные торговые советники (ЭТС) – российские (региональные) и иностранные юридические лица, индивидуальные предприниматели и физические лица, соответствующие установленным РЭЦ требованиям к **Экспортным торговым советникам**, прошедшие процедуру аккредитации, заключившие с РЭЦ соглашение о взаимодействии (сотрудничестве), участвующие в реализации услуг РЭЦ.



КОММЕРЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ



«Оформление услуги»
До 5-ти рабочих дней

«Подготовительный этап»
До 10-ти рабочих дней

«Реализация услуги»
До 35-ти рабочих дней

Количество
заключенных договоров
на предоставление услуги

5

Представление интересов
российских компаний в целевой
стране экспорта

ЭКСПОРТНЫЙ КОУЧИНГ



Помочь компании выйти на заключение экспортных контрактов быстрее и с большей вероятностью

- ✓ Персональное сопровождение компании
- ✓ Закрепление экспортного коуча на время внедрения экспортного проекта, обладающего практическим опытом экспортной деятельности
- ✓ Составление плана действий по выходу на новые рынки
- ✓ Помощь в реализации с использованием инструментов государственной поддержки

➤ *Экспертное сопровождение 24/7*



СЕРВИСЫ РЭЦ

Всего в каталоге Группы РЭЦ представлено более 100 финансовых и нефинансовых услуг



Аналитика и исследования

- Готовые аналитические продукты
- On-line отчеты
- Аналитика по запросу



Поддержка экспортных поставок

- Консультирование
- Логистическое сопровождение
- Интеллектуальная собственность



Сертификация, патентование и лицензии

- Экспортные лицензии
- Сертификат свободной продажи
- Оценка соответствия



Страховые программы

- Решения для всех типов экспортеров
- Решения для экспортно-ориентированных МСП



Продвижение на внешние рынки

- Поиск покупателей
- Электронная торговля
- Выставки и бизнес-миссии
- Международные проекты и тендеры



Образование

- Школа экспорта
- Экспортный акселератор



Кредитно-гарантийная поддержка

- Кредиты на поддержку экспорта
- Специальные программы кредитной поддержки высокотехнологичных компаний
- Гарантии на поддержку экспорта



Субсидиарная поддержка экспорта

- Компенсация затрат на транспортировку
- Участие в выставках и деловых миссиях
- Размещение продукции в павильонах
- Продвижение высокотехнологичной продукции

КОРОБОЧНЫЕ ФИПРОДУКТЫ

ЭКСПОРТНЫЙ СТАНДАРТ

Ключевые критерии:

- ✓ Предэкспортное финансирование сроком не более 24 месяцев
- ✓ Сумма кредита – до 10 000 000 рублей, не более 80% стоимости экспортного контракта, не более полугодовой выручки.
- ✓ Товары ННЭ, за исключением групп 10 «злаки» и 12 «масличные»
- ✓ Страна экспорта с рейтингом В3 и лучше
- ✓ Отсутствие аккредитивной формы расчетов
- ✓ Отсутствие ограничения на залог выручки по контракту
- ✓ Не менее 18 мес. с даты регистрации
- ✓ ОСН (общая система налогообложения)
- ✓ Опыт реализации контракта на сумму не менее 6 млн.руб. (по ВБК)

ГАРАНТИЯ В ПОЛЬЗУ НО (НДС)

Основные условия:

- ✓ Компания – Субъект МСП
- ✓ Сумма гарантии – не более 5 000 000 рублей
- ✓ Срок гарантии – не более 11 месяцев
- ✓ Ставка комиссии – 2,5% (единовременный платеж), **1% годовых от суммы гарантии** на период до 31 января 2020 года.

Условия получения гарантии

- Положительный опыт возмещения налога НДС из бюджета
- Срок ведения деятельности – не менее 24 месяцев
- Положительный результат деятельности компании
- Обеспечение – поручительство собственников компании

ИЗМЕНЕНИЯ ПО СУБСИДИЯМ

ПП РФ №1606 от 06.12.2019 г. (ранее ПП РФ №1368)

кас. компенсации части затрат , связанных с регистрацией на зарубежных рынках ОИС

- ❖ сроки подачи в 2020 году – ежеквартально, но не позднее 10 числа месяца следующего за отчётным кварталом (в I квартале до 10 апреля)
- ❖ результат к концу 2021 года – не менее 384 компаний
- ❖ показатель результативности для МСП 1/5, для иных – 1/15 в течение 3 лет с даты получения охранного документа (патент, свидетельство)

ПП № 1673 о внесении изм. в ПП РФ №1104

кас. компенсации части затрат на транспортировку продукции АПК

- ❖ Отмена ограничения по географии отправки сельскохозяйственной и продовольственной продукции
- ❖ Распространение действия программы на автомобильный и водный транспорт
- ❖ Расширен перечень продукции
- ❖ Изменена формула расчета предельной стоимости перевозки (в размере 30% стоимости перевезенной продукции вместо 50%)

ПРИГЛАШАЕМ ЭКСПОРТЕРОВ

- ✓ Зарегистрироваться в «Личном кабинете экспортера» на сайте РЭЦ www.exportcenter.ru
- ✓ Обратиться в региональный Центр Поддержки экспорта
- ✓ Направить письмо в свободной форме на эл.адрес novosibirsk@exportcenter.ru или info@exportcenter.ru
- ✓ Обратиться в офис ОП РЭЦ по адресу: 630112, г. Новосибирск, ул. Фрунзе, 242, оф. 714
- ✓ Группа «Экспортеры Урала и Сибири» в скайп: <https://join.skype.com/vOLwRHpUm9eK>